

Copytec søger:

Juniorsalgskonsulent til dokumentløsninger, print, 3D print og software

Leder du efter et meget selvstændigt job hvor du, med reference til indehaveren får ansvaret for det opsøgende og udbyggende salg af hardware og software til nye og eksisterende kunder? Og brænder du for at arbejde med markedet mest professionelle og innovative produkter?

Så læs videre her:

Copytec søger en dygtig juniorsalgskonsulent til at varetage salget af et bredt produktsortiment, med fokus på produkter fra især Ricoh. Ud over printere tilbyder vi løsninger inden for 3D print/Additive Manufacturing, dokumenthåndtering, vidensdeling og virtual collaboration.

Du bliver på sigt ansvarlig for hele salgsprocessen - fra det indledende møde til den endelige ordreafgivelse med alt hvad dette forløb indebærer.

Krav til faglig profil:

- Du er uddannet inden for IT salg/handel, gerne med en teknisk baggrund

Personlige egenskaber:

- Du er en dygtig sælger fra en teknisk orienteret branche
- Du er nysgerrig og elsker teknologi
- Du er analytisk, selvmotiverende og god til at se nye muligheder i et eksisterende samarbejde
- Du er handelsminded og besidder evnerne til at begå dig på alle niveauer i en given organisation
- Du er god til at kommunikere i både skrift og tale, og har en god gennemslagskraft
- Du er gennemgående positiv, er fleksibel og forandringsvillig

Copytec tilbyder:

- Et spændende job i en ung virksomhed i god vækst
- Spændende produkter der kommer til at forme fremtiden
- En attraktiv lønpakke uden loft
- Løbende uddannelse i samarbejde med vores leverandører
- Personalegoder

Ansættelsesdato: Snarest

Hvis du ønsker yderligere oplysninger om jobbet eller om Copytec, er du velkommen til at kontakte Bjarne Rasmussen på telefon 86 11 40 11.

Ansøgningen inkl. CV fremsendes på mail til br@copytec.dk eller til:

Copytec Office Solutions ApS
Att.: Bjarne Rasmussen
Gunnar Clausens Vej 7
8260 Viby J.